



Bonussystem Übersicht

1. Ihre Handelsspanne 25%:

Die Handelsspanne beträgt immer 25% Aufschlag auf Ihren Einkaufspreis.

Beispiel Spirulina 1.500: Geschäftspartner EK 39,63 € (brutto) + 25% (9,91 € brutto) = 49,54 € (brutto).

2. Rabatt auf Ihren Eigenumsatz 5% - 25%:

Sie erhalten auf Ihren Eigenumsatz einen zusätzlichen Mengenrabatt der sich nach Ihrem Einkaufsvolumen (Punktvolumen PV) richtet. Kundenumsätze zählen mit zu Ihrem Eigenumsatz. (Punktvolumen siehe Anlage 1)

3. Differenz-Provision 5% - 25% auf die Rabattstufen Ihrer Erstlinien:

Sie erhalten einen weiteren Bonus in Höhe der prozentualen Differenz (5%-25%) auf den Umsatz einer jeden Erstlinie. (Differenz Provisionen siehe Anlage 1)

Voraussetzung: Eigenumsatz von mindestens 150PV im Bonusmonat.

4. Manager 4.000 PV = Managerbonus 200 €:

Ab 4.000 PV Restumsatz (nach Abzug Ihrer direkten Manager) im Monat (Qualifikation 3 Monate in Folge) erhalten Sie den Managerbonus in Höhe von 200 € je Monat.

5. Teammanager 8.000 PV = Teammanager 350 €:

Ab 8.000 PV Restumsatz (nach Abzug Ihrer direkten Manager / Teammanager) im Monat (Qualifikation 3 Monate in Folge) erhalten Sie den Teammanagerbonus in Höhe von 350 € je Monat.

6. Success Manager 12.500 PV = Success Manager Bonus 500 €

Ab 12.500 PV Restumsatz im Monat (Qualifikation 3 Monate in Folge) erhalten Sie den Success Manager Bonus in Höhe von 500 € je Monat.

Voraussetzung: Success Manager Bonus berechtigt sind alle Geschäftspartner die selber die 25% Stufe erreicht haben und die neben ihren direkten 25% Linien noch mindestens 10.000 PV Restumsatz erwirtschaften.

7. Sonderbonus 10% – 12,5%

Die Anzahl Ihrer 25% Linien ist ausschlaggebend für die Höhe des Sonderbonus.

Sonderbonus wird auf alle Ihre direkten 25% Linien gezahlt die Ihrerseits noch keinen Sonderbonus erhalten. (siehe Anlage 2)

Voraussetzung: Sonderbonus berechtigt sind alle Geschäftspartner die neben ihren 25% Linien noch mindestens 4.000 PV Restumsatz erwirtschaften. Unter 4.000 PV Restumsatz wird kein Sonderbonus gezahlt.





Bonussystem Übersicht

8. Vice Director Bonus 800 €

Ab 3 direkte Success Manager (25%er) (Qualifikation 3 Monate in Folge) erhalten Sie den Vice Director Bonus in Höhe von 800 € je Monat. (siehe Anlage 2)

***Voraussetzung:** Vice Director Bonus berechtigt sind alle Geschäftspartner die neben ihren direkten 25% Linien noch mindestens 10.000 PV Restumsatz erwirtschaften.*

9. Director Bonus 1.200 €

Ab 5 direkte Success Manager (25%er) (Qualifikation 3 Monate in Folge) erhalten Sie den Director Bonus in Höhe von 1.200 € je Monat. (siehe Anlage 2)

***Voraussetzung:** Director Bonus berechtigt sind alle Geschäftspartner die neben ihren direkten 25% Linien noch mindestens 10.000 PV Restumsatz erwirtschaften.*

10. Tiefenbonus I 2%

Ab drei 25% Linien in der direkten Downline 2% auf alle Umsätze der 25% Linien ab der 2ten Tiefe bis zum nächsten Geschäftspartner mit Anspruch auf Tiefenbonus. Der Tiefenbonus erstreckt sich dann auch noch über die 25% in der ersten Linie dieser Geschäftspartner.

***Voraussetzung:** drei direkte 25%*

11. Tiefenbonus II 1%

Wird zusätzlich zum Tiefenbonus ab 5 direkte 25% Linien des Geschäftspartners gezahlt. Umfang siehe Tiefenbonus I.

12. Jahresbonus 1% – 2,5%

Ab:

500.000	PV	1,0%
1.000.000	PV	1,5%
1.500.000	PV	2,0%
2.000.000	PV	2,5%

Bezieht sich auf den Gesamt-Jahresumsatz der Struktur des Geschäftspartners, bis zum nächsten Geschäftspartner mit Anspruch auf Jahresbonus.

***Voraussetzung:** Jahresbonus berechtigt sind alle Geschäftspartner mit Direktor Qualifikation und einem Restumsatz von mindestens 45% gegenüber Ihrer stärksten Linie.*





Bonussystem Übersicht

Anlage 1)

Monatsumsatz ab		Rabatt / Differenz Provision
250	PV	5%
500	PV	8%
750	PV	10%
1.000	PV	13%
2.000	PV	16%
4.000	PV	18% Manager
6.000	PV	20%
8.000	PV	22% Teammanager
10.000	PV	24%
12.500	PV	25% Succes Manager

Zur Ermittlung der Rabattstufe / Differenz Provisionen wird der vollständige Umsatz des jeweiligen Geschäftspartners jeweils für einen Monat zusammengezählt. Jeder Geschäftspartner erhält seinen Rabatt / Differenz Provision in Höher seiner Berechtigungsstufe abzüglich der schon gezahlten Provisionen an seine Downline.

Punktvolumen (PV)

- ✓ Jedem Produkt von Natura Vitalis sind Punkte zugeordnet. Das ist das so genannte Punktvolumen (PV)!
- ✓ Anhand des Punktvolumens (PV) erreichen Sie Ihre Rabattstufe!
- ✓ Je mehr Punkte (PV) Sie in einem Monat erzielen, desto höher wird Ihre Rabattstufe /Differenz Provision!
- ✓ Die Punkte (PV) werden immer für einen Monat zusammenaddiert!
- ✓ Das Punktvolumen (PV) berechnet sich anhand Ihres Geschäftspartner Einkaufspreis Netto (EK-Netto)!
- ✓ 1 PV entspricht ca. 1 Euro Geschäftspartner Einkaufspreis Netto Umsatz!

Umsatzvolumen (UV)

- ✓ Jedem Produkt wird außerdem ein Umsatzvolumen (UV) zugeordnet!
- ✓ Auf das Umsatzvolumen (UV) wird Ihr Rabatt / Ihre Provision ausgezahlt!
- ✓ Das Umsatzvolumen (UV) wird ebenfalls für jeweils einen Monat zusammenaddiert!
- ✓ Das Umsatzvolumen (UV) berechnet sich anhand Ihres Geschäftspartner Einkaufspreis Netto (EK-Netto)!





Bonussystem Übersicht

Anlage 2)

1. Sonderbonus

Anzahl Ihrer 25% Linien:	Bonushöhe
1	10%
2	10%
3	11%
4	11%
ab 5	12,5 %

*Anmerkung: Um Sonderbonus zu Erhalten ist ein Mindestrestumsatz von 4.000 PV erforderlich.
Bei einem Restumsatz unter 4.000 PV erfolgt keine Auszahlung. 25% Linien zählen NICHT zum Restumsatz.*

2. Success Manager, Vice Director und Director Bonus

Anzahl Ihrer 25% Linien:	Bonushöhe
0	500€ (Sie haben dies selbst erreicht)
1	500€
2	500€
3	800€
4	800€
ab 5	1.200€

*Anmerkung: Um Success Manager, Vice Director und Director Bonus zu Erhalten ist ein Mindestrestumsatz von 10.000 PV erforderlich.
Bei einem Restumsatz unter 10.000 PV erfolgt die Auszahlung anteilig (Manager / Teammanagerbonus).
25% Linien zählen NICHT zum Restumsatz.*

